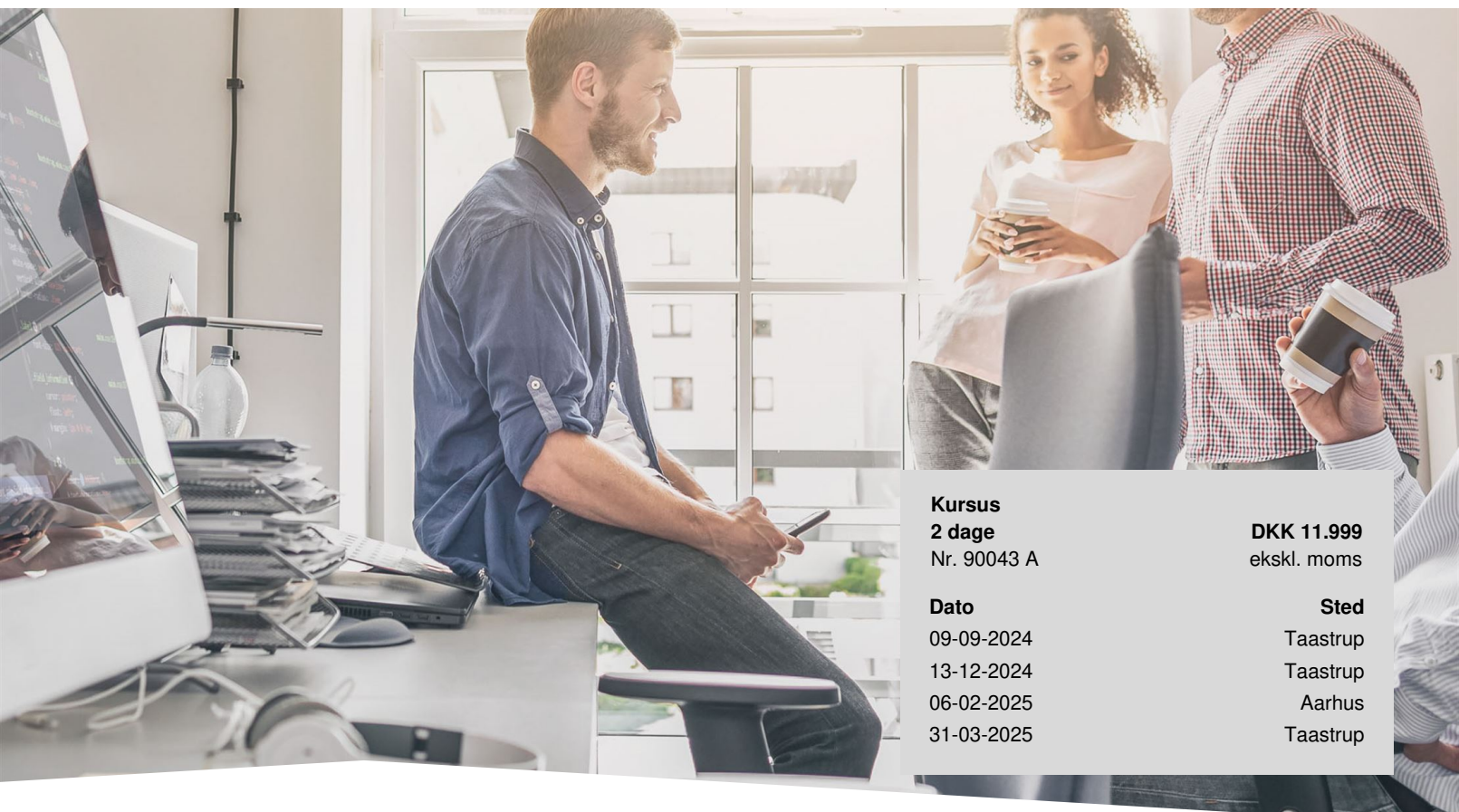




Kursus
2 dage
Nr. 90043 A

DKK 11.999
ekskl. moms

Dato
09-09-2024
13-12-2024
06-02-2025
31-03-2025

Sted
Taastrup
Taastrup
Aarhus
Taastrup

Styrk dine relationelle kompetencer i specialistrollen

Bliv klogere på dig selv og dine handlemuligheder, når du som specialist gerne vil skabe gode relationer til kolleger og samarbejdspartnere. Her får du inspiration og værktøjer til at bringe dine specialistejner endnu bedre i spil.

Egne styrker og svagheder

På kurset får du indsigt i og forståelse for menneskers forskellighed og adfærd i samarbejdsrelationer. Du vil blive mere bevidst om, hvordan dine egne relationelle styrker og svagheder påvirker andre, og hvilken adfærd der er relevant at udvikle i lige præcis din specialistfunktion. Du vil samtidig blive klædt på at styrke relationen til dine kunder og dermed understøtte din evne til at skabe tillid og loyalitet i kunderelationen.

Deltagerprofil

Kurset henvender sig til specialister, der har ansvar for faglige opgaver uden ledelsesansvar. Du kan fx være ingeniør, jurist, økonom, forsker, IT-ekspert, projektleder eller en anden funktion, der arbejder i en specialistrolle på forskellige niveauer i organisationen.

Udbytte

- Styrket indsigt i egne foretrukne måder at agere på
- Udvikling af egne præferencer og handlemønstre



- Øget bevidsthed omkring sociale kompetencer og evnen til at skabe tillid
- Metoder til at imødekomme udfordrende samarbejdsrelationer
- Udvikling af din evne til at skabe en god kunderelation

Det får du på arrangementet

- Øvelser og inddragelse
- Kursusbevis
- Erfaren underviser
- Maks. 16 deltagere
- Fuld forplejning
- Gratis parkering
- Materiale på dansk
- Undervisning på dansk

Indhold

- Inspiration til at skabe gode relationer på arbejdspladsen
- Kortlægning af styrker og svagheder i specialistrollen
- Bevidsthed omkring hvordan din adfærd påvirker andre mennesker
- Træning i effektiv samtaleteknik for faglige specialister
- Øget indsigt i andre menneskers overvejelser og handlemønstre

Anmeldelser af Styrk dine relationelle kompetencer i specialistrollen

Godt indhold, særligt pga. fokus på værktøjer der kan anvendes i det daglige.

— **Rasmus Nielsen** Linak A/S

Det overgik mine forventninger, og jeg gik derfra med flere værktøjer end jeg havde regnet med.

— **Pascal Gyldenber** Syddansk Universitet (University Of Southern Denma

Form

På kurset veksles der mellem teoretiske indlæg, gruppearbejde og individuelle øvelser. Gennem træning får du rig mulighed for at afprøve redskaberne i praksis. Formen giver rum til personlig refleksion, sparring og feedback fra både underviser og de øvrige deltagere.

Udbyttet af kurset bliver større, hvis du inden kursusstart har tænkt over dine potentielle udviklingsområder og evt. har haft en samtale med din leder om dette.

[Se vores udvalg af kurser i kommunikation og samarbejde.](#)



UNDERVISER

Malou Eskildsen

Malou er uddannet i psykologi og virksomhedsstudier fra RUC, er certificeret coach og har arbejdet som HR-business partner og HR-chef i tele- og mediebranchen. Hendes spidskompetencer som underviser er organisationer og mennesker i forandring, personlig udvikling og ledelse. Hun giver kursisterne fornyet inspiration, mod og handlekraft til at arbejde videre med værktøjer og refleksioner fra kurserne. Kursisterne roser Malou for hendes energiske, nærværende og involverende undervisningsform.



TEKNOLOGISK
INSTITUT

Har du faglige spørgsmål så kontakt



Kitt Maria Rosenberg

+45 72201699

kmr@teknologisk.dk